

L'entreprise familiale SCHENK SUISSE SA fondée à Rolle en 1893, est l'une des entreprises les plus importantes de l'économie viticole suisse. Propriétaire d'un riche patrimoine viticole en Suisse et en Europe, elle développe des produits de haute qualité et se démarque notamment par la diversité de ses activités et par des investissements continus.

Vous aimez être sur le terrain en contact direct avec les clients ? Vous aimez travailler en équipe et vous avez envie de relever un nouveau défi dans une entreprise en plein développement ? Alors nous avons le poste qu'il vous faut.

En raison d'un départ à la retraite, nous recherchons, pour août 2024, un(e) Responsable Grands Comptes expérimenté(e) pour la région de Suisse romande, chargé(e) de la gestion de nos clients spécialisés.

Nous nous adressons aux consultants en vin établis en Suisse romande ainsi qu'aux talents commerciaux ayant une grande affinité avec le secteur viticole

Key Account Manager Vins - Suisse Romande (F/H/A)

Responsabilités :

- Mener des entretiens annuels et fournir un conseil complet aux clients assignés dans la région
- Maintenir un contact actif avec les clients existants et développer de nouvelles acquisitions
- Planifier des visites pour répondre aux besoins des clients et agir en tant qu'ambassadeur de la famille Schenk
- Élaborer des offres personnalisées et assurer un suivi rapide et efficace
- Être le point de contact pour toutes les demandes des clients (parrainage, dégustations) et coordonner avec les services internes et externes
- Surveiller constamment le marché et la concurrence
- Utiliser activement le CRM interne Salesforce et réaliser des analyses clients avec Power BI
- Présenter régulièrement les nouveaux vins et être responsable de leur introduction
- Coordonner et mettre en œuvre des actions publicitaires et des expositions chez nos clients spécialisés dans votre région

Profil recherché :

- Passion pour le vin et solides connaissances des régions viticoles et des cépages
- Expérience préalable dans la vente avec une connaissance approfondie des clients du Négoce en Suisse Romande, particulièrement dans le secteur du vin
- Excellentes compétences en communication et en service client
- Esprit d'équipe, flexibilité et capacité à travailler de manière autonome
- Langue maternelle française, notion d'italien et connaissance de l'allemand ou de l'anglais est un plus
- Fiabilité, engagement et capacité à gérer la pression

Nous offrons :

- Un portefeuille de produits varié et adapté au marché
- Une activité indépendante et variée dans un environnement de travail dynamique
- Un environnement de travail familial
- Une nouvelle cave moderne et durable
- La possibilité d'approfondir et d'élargir vos connaissances en vin
- Une rémunération attractive et des avantages sociaux
- Une voiture de fonction, un téléphone et un ordinateur portable
- Des possibilités de formation continue
- Un espace pour le développement personnel et professionnel

Si vous partagez notre passion pour le vin et que vous souhaitez faire partie d'une équipe engagée, si vous êtes intéressé(e) par cette opportunité et si vous correspondez au profil requis, nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet (lettre de motivation, CV, références, certificats et diplômes) à l'adresse suivante : recrutement@schenk-wine.ch , Agences s'abstenir !